



TÉCNICO SUPERIOR EN GESTIÓN DE VENTAS Y ESPACIOS COMERCIALES

Los profesionales que obtienen este título trabajarán realizando operaciones comerciales tanto de compra como de venta de medio o gran volumen, seleccionando a los proveedores y consiguiendo clientes y negociando las condiciones más ventajosas dentro de los límites impuestos por la empresa. Podrán realizar acciones de investigación comercial para conocer el mercado en su sector y en la zona donde desarrollen su actividad. Deberán analizar los factores que determinan las políticas de marketing y podrán intervenir en el seguimiento y control del plan establecido. También podrán ser responsables de la distribución comercial o ayudantes del responsable de logística.

Los requerimientos generales de cualificación profesional del sistema productivo para este técnico son obtener y/o elaborar la información referida al mercado, producto, servicio, precio, distribución y comunicación; gestionar los planes de actuación correspondientes a las compras, logística y venta de productos y/o servicios y supervisar su realización de conformidad con las instrucciones recibidas y legislación vigente.

SALIDAS PROFESIONALES

- » Ayudante del jefe de producto
- » Técnico de compra
- » Técnico de venta
- » Técnico de nuevas instalaciones
- » “Merchandiser”
- » Encargado de almacén
- » Ayudante del jefe de logística
- » Coordinador jefe de grupo de representantes
- » Jefe de ventas
- » Técnico de marketing
- » Técnico en trabajos de campo de investigación comercial



CEU

*Centro de Estudios
Profesionales*

Fundación San Pablo Andalucía

Servicio de Información y Admisión
Campus Universitario CEU
Glorieta Ángel Herrera Oria s/n
41930 Bormujos. Sevilla

Teléfono: 954 48 80 00
info@ceuandalucia.es

www.ceuandalucia.es

BECAS Y AYUDAS

Los estudiantes que deciden desarrollar su formación en nuestros Centros pueden optar a una amplia convocatoria de Becas y Ayudas.

Entre ellas cabe destacar las siguientes:

- » Beca General del Estado
- » Ayudas propias de la Fundación San Pablo Andalucía CEU
- » Becas de Colaboración de la Fundación San Pablo Andalucía CEU

PLAN DE ESTUDIOS

TÉCNICO SUPERIOR EN GESTIÓN DE VENTAS Y ESPACIOS COMERCIALES

PRIMER CURSO	horas
Políticas de Marketing	256
Gestión Económica y Financiera de la Empresa	192
Logística de Almacenamiento	128
Investigación Comercial	160
Inglés	128
Formación y orientación laboral	96

SEGUNDO CURSO	horas
Escaparatismo y Diseño de Espacios Comerciales	84
Gestión de Productos y promociones en el punto de Venta	84
Organización de Equipos de Ventas	84
Técnicas de venta y Negociación	84
Marketing Digital	126
Logística de Aprovisionamiento	105
Proyecto de gestión de ventas y espacios comerciales	60
Horas de Libre Configuración	63
Formación en Centros de Trabajo	350